

Regolamento generale dei Gruppi d'Acquisto per l'Efficienza Energetica (G.A.E.E.) promossi da Sportello Energia per i cittadini dei Comuni aderenti al Patto dei Sindaci.

GENERALITA'

Il Gruppo d'Acquisto (G.A.) viene definito come un sistema di acquisto collettivo che permette a persone fisiche o giuridiche, con un interesse comune, di acquistare prodotti o servizi a prezzi competitivi secondo parametri stabiliti di concerto. Può essere un'entità informale (associazione non formalmente costituita) ai sensi dell'articolo 18 della Costituzione Italiana, che stabilisce che "i cittadini hanno diritto di associarsi liberamente, senza autorizzazione, per fini che non sono vietati ai singoli dalla legge penale".

I G.A. permettono, in generale, di rendere più concorrenziali i prezzi agendo in modo collettivo e di ottenere servizi e prodotti di qualità attraverso la possibilità di confrontarsi e scambiarsi informazioni attraverso una rete di condivisione tra partecipanti ed esperti.

GRUPPI D'ACQUISTO PER L'EFFICIENZA ENERGETICA (promossi da Sportello Energia)

I G.A.E.E., cioè G.A. aventi come oggetto d'acquisto dispositivi per la produzione o l'utilizzo di energia elettrica/termica (es. caldaie, pannelli solari, ecc.), possono essere un utile strumento per realizzare le finalità del Patto dei Sindaci, poiché possono aiutare la diffusione dell'efficienza energetica favorendo la riduzione dei consumi e delle emissioni di CO₂.

Specificatamente, i G.A.E.E. promossi dallo Sportello Energia per i cittadini dei Comuni aderenti al Patto dei Sindaci sono finalizzati a:

- supportare il cittadino nel confronto di prezzi e tecnologie;
- garantire al cittadino qualità e prezzi maggiormente accessibili dei dispositivi;
- favorire lo scambio di informazioni e lo sviluppo di massa critica sulle tematiche ambientali ed energetiche;
- stimolare la modernizzazione delle tecnologie per lo sfruttamento energetico;
- promuovere l'economia locale.

SOGGETTI COINVOLTI NELLO SVILUPPO DEI GRUPPI D'ACQUISTO PER L'EFFICIENZA ENERGETICA

Ente Comunale - Promotore e patrocinatore

Sportello Energia - Coordinatore e segreteria organizzativa

Privati (cittadini, famiglie, persone giuridiche) - Attraverso l'iscrizione al G.A.E.E. manifestano interesse ad acquistare collettivamente i dispositivi.

Aziende del settore - Potenziali fornitori. Sono i destinatari del bando di selezione dell'Azienda Partner del G.A.E.E..

Commissione di valutazione - Deputata alla valutazione delle offerte pervenute. Formata da rappresentanti di associazioni territoriali e/o di categoria, tecnici e/o esperti del settore, referenti del G.A.E.E. (se richiesto), altri soggetti eventualmente individuati in relazione al caso specifico.

RUOLO DEGLI ENTI COMUNALI E DELLO SPORTELLLO ENERGIA

I Comuni promuovono la creazione del G.A.E.E., patrocinando l'iniziativa e mettendo a disposizione alcuni strumenti fra i quali lo Sportello Energia. Mettono inoltre a disposizione gli spazi per gli incontri pubblici e promuovono l'iniziativa pubblicamente su canali tematici e su testate locali.

Lo Sportello Energia ricopre il ruolo di coordinatore delle fasi di avvio e sviluppo del G.A.E.E. svolgendo le funzioni di segreteria organizzativa. Attraverso lo Sportello Energia i Comuni forniscono il supporto tecnico per la redazione di un Capitolato tecnico sulla base del quale verranno richieste e valutate le offerte dei potenziali fornitori.

In nessun momento né l'Ente Comunale né lo Sportello Energia prenderanno autonomamente decisioni per conto del G.A.E.E., ma gli iscritti saranno sempre informati e, se necessario, interpellati attivamente.

Il ruolo organizzativo dello Sportello Energia si conclude alla stipula dei contratti tra l'azienda scelta e i privati cittadini. Successivamente il ruolo sarà principalmente di assistenza, se richiesta, e controllo. A intervento avvenuto lo Sportello Energia monitorerà risultati raggiunti e soddisfazione dei privati.

NOMINA DEL REFERENTE DEL G.A.E.E.

Lo Sportello Energia opererà affinché il G.A.E.E. possa individuare un proprio referente interno, se gli aderenti lo riterranno utile o necessario. La figura del referente:

- prenderà parte come osservatore alle sedute della Commissione di valutazione, a garanzia dell'operato della Commissione stessa;
- presterà la sua firma per rappresentare il G.A.E.E. sui documenti del procedimento, principalmente la graduatoria delle offerte pervenute stilata dalla Commissione di valutazione.

Nel caso in cui nessuno degli aderenti al G.A.E.E. si dichiari disponibile a ricoprire tale ruolo, le suddette funzioni saranno svolte dallo Sportello Energia.

NOMINA DELLA COMMISSIONE

I componenti della Commissione saranno individuati dallo Sportello Energia, sentiti i rappresentanti degli Enti Comunali (soggetti tecnici e/o politici) e gli iscritti al G.A.E.E.. Dovranno essere profili tecnici (professionisti del settore), civili (referente del G.A.E.E., rappresentanti di associazioni territoriali e/o di categoria, ecc.), *super partes*.

ADESIONE

L'adesione dei cittadini al G.A.E.E. avviene attraverso la compilazione e la firma di un modulo d'iscrizione, tramite cui l'aderente esprime il proprio interesse a partecipare al procedimento e ad avere un preventivo dall'azienda o dalle aziende selezionate per il servizio promosso. La procedura di selezione si basa su criteri stabiliti da un apposito Capitolato tecnico, redatto dai tecnici dello Sportello Energia e approvato dal G.A.E.E.. La presentazione del Capitolato potrà avvenire in apposita serata pubblica oppure tramite condivisione privata con gli aderenti per raccolta osservazioni. La firma del modulo non comporta per il privato **nessun obbligo** e **nessun costo** ed è **non vincolante** per l'aderente che, al termine del processo, resta libero di scegliere se realizzare l'intervento o meno e se farlo con l'Azienda individuata tramite la procedura di selezione.

PROCEDURA DI SELEZIONE DELLE AZIENDE

Una volta definito ed approvato, il Capitolato verrà diffuso attraverso tutti i mezzi di comunicazione possibili. Il Capitolato definirà:

- tecnologia/dispositivo oggetto dell'acquisto: es. solare termico, fotovoltaico, ecc.;
- caratteristiche di riferimento della singola installazione (impianto tipo): fascia di potenza, dimensione massima, tipo di utilizzo, tipo di utenza;
- servizi e forniture inclusi nell'offerta;
- servizi e forniture non inclusi nell'offerta (specificità della singola installazione, i cui costi dovranno essere specificati chiaramente nei preventivi personalizzati per singolo aderente).

Il Capitolato chiederà ai potenziali fornitori di offrire un prezzo unitario (esempi: €/mq per solare termico; €/kW per fotovoltaico, ecc.), differenziato per alcuni scenari di installazione rappresentativi del volume complessivo di impianti da realizzare presso gli aderenti al G.A.E.E.. Per ogni scenario di installazione l'azienda dovrà specificare un importo che dovrà essere fisso all'interno dello scenario corrispondente.

Affinché il G.A. comporti reali vantaggi economici e risulti allo stesso tempo interessante per le aziende installatrici, esso si intende attivato solo se il numero degli acquirenti è superiore ad un minimo. Tale minimo verrà definito in ciascun Capitolato, in relazione al tipo di impianto. Per questa ragione il primo scenario di installazione avrà sempre un limite inferiore che dovrà essere raggiunto per attivare il meccanismo d'acquisto collettivo qui descritto.

Esempio generico.

TIPO DI IMPIANTO	
SCENARI DI INSTALLAZIONE	PREZZO UNITARIO
5 - 15 installazioni	X
16 - 30 installazioni	$Y = X - 5\%$
Oltre 30 installazioni	$Z = X - 15\%$

Se richiesto dal G.A.E.E., le aziende del settore potranno essere anche direttamente informate e invitate a presentare la propria offerta. La Commissione valuterà le offerte pervenute secondo i criteri indicati nel Capitolato stesso e l'Azienda selezionata come Partner del G.A.E.E. sarà tenuta a rispettare l'offerta tecnica ed economica nella stipula dei contratti con ciascun iscritto. Inoltre tale offerta rimarrà valida anche successivamente all'aggiudicazione per un numero di giorni stabiliti nel Capitolato stesso.

Il prezzo unitario sarà stabilito definitivamente sulla base del numero di iscritti al G.A.E.E. in una certa data, che potrà essere la data di chiusura della procedura di valutazione delle offerte pervenute (o altra data da stabilire). Le eventuali iscrizioni al G.A.E.E. pervenute dopo tale data potranno usufruire dell'offerta ma non influenzeranno il prezzo unitario definitivo né le modalità di procedura.

Il processo decisionale è sempre nelle mani del G.A.E.E.: come già specificato in nessun momento l'Amministrazione o la segreteria organizzativa prendono autonomamente decisioni sostanziali inerenti la procedura di selezione.

Anche a questo scopo il G.A.E.E. potrà delegare un proprio rappresentante a firmare per conto del G.A.E.E. e a partecipare alle sedute della commissione di valutazione e selezione delle aziende, in veste di garante e/o di valutatore se in possesso di adeguate competenze. Potranno eventualmente essere individuati due rappresentanti per svolgere le due funzioni.

La scelta delle aziende avviene sul libero mercato e potrà avvenire con un occhio di riguardo alle aziende locali.

RISULTATI DELLA SELEZIONE

Una volta individuata l'Azienda Partner i risultati della selezione verranno presentati in una serata pubblica, a cui sarà invitata anche l'Azienda stessa. A tutte le Aziende partecipanti sarà inviata comunicazione ufficiale degli esiti della valutazione e invito ufficiale alla serata di presentazione dei risultati.

STIPULA DEI CONTRATTI

Dopo l'individuazione dell'Azienda Partner dovrà essere individuato il costo effettivo d'installazione, attraverso la determinazione dello scenario d'installazione. Dovranno esser contattati gli iscritti al G.A.E.E che confermeranno l'interesse a procedere con l'Azienda Partner: verrà così stabilito il prezzo unitario definitivo che l'Azienda dovrà rispettare al momento della redazione dei preventivi personalizzati (per definire i costi delle voci di spesa non incluse nel prezzo unitario) e alla successiva stipula dei contratti coi singoli iscritti. La conta degli iscritti interessati sarà effettuata in data successiva a quella di presentazione dei risultati della selezione, data che sarà preventivamente comunicata.

Il contatto tra l'Azienda selezionata e i singoli aderenti al G.A.E.E. potrà avvenire secondo due modalità:

- I. ogni aderente contatterà l'Azienda per fissare data di sopralluogo e ricevere preventivo personalizzato;
- II. sarà fornito all'Azienda l'elenco degli interessati e sarà l'Azienda a contattarli per procedere alla redazione di preventivo personalizzato.

La modalità migliore sarà stabilita *in itinere* per ciascun G.A.E.E..

IMPEGNI DELL'ADERENTE

Per il buon funzionamento del G.A.E.E., all'aderente è richiesto:

- > di prendere visione del presente Regolamento;
- > di partecipare agli incontri pubblici organizzativi del G.A.E.E.: incontro di presentazione del Capitolato, incontro di presentazione delle migliori offerte pervenute, altri incontri la cui utilità sarà individuata in corso d'opera;
- > di rimanere in contatto con la segreteria organizzativa all'interno di una *mailing list* di gestione delle fasi di sviluppo del GA;
- > di dichiarare la propria disponibilità a rappresentare il G.A.E.E. e a partecipare alle sedute della commissione di valutazione e selezione delle aziende;
- > di fornire, se conosciuti, nominativi di ditte e aziende a cui inviare la richiesta di offerta;
- > di dimostrare serietà di interesse durante e al termine della procedura, anche nell'interesse collettivo degli altri soggetti coinvolti.