



## Le regole del Tavolo di negoziazione

il TdN più le posizioni sono diverse più la capacità di affrontare il problema sarà alta, se la pensate diversamente ditecelo...ne parleremo!

Per avere un tavolo proficuo, e per affrontare i problemi che arriveranno devi:

- spiegare e analizzare la tua posizione sul tema
- ascoltare le proposte di variazione degli altri
- intervenire con alzata di mano seguendo la priorità di arrivo
- si discute senza offendersi
- al termine della discussione si chiederà di rappresentare la propria posizione sul tema per raggiungere un accordo
- tutte le proposte potranno essere votate per alzata di mano

Medesano:  
istruzioni per il  
**RI-USO**